


PLANO DE **BONIFICAÇÃO** **NETBUSINESS⁵**



Cidiz





A **Cidiz** é uma empresa de moda premium que comercializa seus produtos através das vendas diretas, no modelo de compensação multinível. É uma empresa afiliada à Associação Brasileira de Empresas de Vendas Diretas - **ABEVD**, parte integrante da **WFDSA** - World Federation of Direct Selling Associations e atua conforme as diretrizes e os Códigos de Ética das entidades supracitadas.

Seus produtos são de altíssima qualidade e estilo. Sua produção é feita nas maiores fábricas de marcas de luxo nacionais. A empresa já se enquadra como uma das marcas premium que mais crescem no Brasil, e tem como visão ser a empresa brasileira de moda de maior nome internacionalmente.

A CIDIZ VAI VESTIR O MUNDO!

A Cidiz inova o mercado de moda e de networking marketing ao trazer o NetBusiness Cidiz para unir estas duas indústrias multibilionárias, vestuário e vendas diretas. Ser um Distribuidor Independente dos produtos Cidiz é fazer parte de um seleto grupo de pessoas que têm o empreendedorismo correndo nas veias. Para remunerar os seus Distribuidores Independentes, a Cidiz desenvolveu o Plano de Bonificação mais agressivo e meritocrático do mercado.

SÃO AO
TODO

8

FORMAS
DE GANHOS

**TODAS PRIORIZANDO A ÉTICA
E SUSTENTABILIDADE PARA
RESPALDAR O NEGÓCIO.**

NETBUSINESS CIDIZ

é uma oportunidade ao Distribuidor Independente de empreender com moda, um produto de alta demanda de mercado, a baixo custo, flexibilidade de tempo, e uma excelente perspectiva de retorno, tudo fruto do resultado individual e da equipe.

Como forma de retribuir ao distribuidor que gera resultado, a **CIDIZ** proporciona **8** formas de ganho extremamente generosas.

Faz-se necessário entender:

a) As formas de ganho

- 1 **GANHOS COM AS VENDAS DIRETAS**
- 2 **BÔNUS DE PRIMEIRO PEDIDO**
- 3 **BÔNUS DE ATIVAÇÃO INICIAL**
- 4 **BÔNUS DE ATIVAÇÃO MENSAL**
- 5 **BÔNUS DE EQUIPE**
- 6 **BRVD UNILEVEL**
BÔNUS RESIDUAL DE VENDA DIRETA (BRVD)
- 7 **BÔNUS EXECUTIVE**
- 8 **PREMIAÇÕES, PLANO DE CARREIRA E RECONHECIMENTO CONSULTOR DE ESTILO STAR**

b) Os benefícios de cada Kit de Ativação Inicial

c) Ativação Mensal – pedido mínimo

a)

As Formas de Ganho

Antes de explicarmos como funciona cada uma das formas de ganho da Cidiz, faz-se necessário entender que:

- Para tornar-se um Distribuidor Independente ativo, deve seguir as diretrizes do Manual de Uso e adquirir um Kit de Ativação Inicial;
- Todo gerenciamento do negócio, por parte do distribuidor, é feito através do escritório virtual Mundo Cidiz. Lá você terá acesso à pontuação da semana, relatórios, extratos e outras informações pertinentes à gestão do negócio.
- Para receber quaisquer bônus ou ser pontuado, o distribuidor precisa estar ativo, qualificado e habilitado;
- O distribuidor deve estar ativo para receber qualquer tipo de bonificação. A cada 28 dias a sua ativação expira, fazendo-se necessário comprar o Kit de Ativação Mensal para manter-se ativo. Portanto a ativação dura 28 dias;
- O distribuidor deve estar habilitado para receber bonificação*. Consoante às regras dispostas no Manual de Uso, deve ter um distribuidor ativo em cada uma das equipes - um na equipe direita e outro na equipe esquerda;
*No momento da virada do sistema
- O distribuidor deve estar qualificado para receber bonificação. Consoante às regras dispostas no Plano de Bonificação, o distribuidor deverá estar qualificado em algum dos níveis executive para receber o Bônus Executive.
- A contabilização dos bônus se inicia no domingo e termina no sábado;
- O distribuidor pode ficar inativo por até 6 meses, passando este período, o contrato será automaticamente rescindido;
- Os pagamentos de bônus são semanais, podendo ser quinzenais dada alguma exceção
- O saque deve ser solicitado entre domingo e segunda-feira - o pagamento ocorrerá na quinta-feira, podendo ser postergado para até as 2 semanas subsequentes. A primeira solicitação de bônus pode ser feita após a 2ª semana ativo no negócio.



VAMOS
AOS
BÔNUS:

1

VENDAS DIRETAS

Lucro de até

1000%

2

BÔNUS DE PRIMEIRO PEDIDO

O Bônus de Primeiro Pedido é pago aos Distribuidores Independentes ativos como incentivo do aumento de força de vendas da Cidiz. A Cidiz paga **20%** sobre a pontuação do Kit de Ativação Inicial. A bonificação desta forma de ganho obedece a seguinte expressão:

CÁLCULO:

PONTUAÇÃO DO KIT
DE ATIVAÇÃO

X

20%

=

BÔNUS DE
PRIMEIRO
PEDIDO (EM R\$)



**3**

BÔNUS DE ATIVAÇÃO INICIAL

Sobre a rede de indicações, é pago um percentual da pontuação de cada kit de ativação inicial até a sua 9ª geração, conforme quadro explicativo abaixo:

ATIVAÇÃO INICIAL

| GERAÇÃO | BÔNUS |
|---------|-------|
| 1 | 2% |
| 2 | 1% |
| 3 | 1% |
| 4 | 1% |
| 5 | 1% |
| 6 | 1% |
| 7 | 1% |
| 8 | 1% |
| 9 | 1% |

4

BÔNUS DE ATIVAÇÃO MENSAL

Sobre a rede de indicações, é pago um percentual da pontuação de cada pedido mínimo de ativação mensal padrão até a sua 9ª geração, conforme quadro explicativo abaixo, nos exemplos de 1 camiseta e de 1 um perfume:

Ativação Mensal

| GERAÇÃO | CAMISETA |
|---------|----------|
| 1 | 4,00 % |
| 2 | 4,00 % |
| 3 | 4,00 % |
| 4 | 4,00 % |
| 5 | 3,00 % |
| 6 | 3,00 % |
| 7 | 2,00 % |
| 8 | 2,00 % |
| 9 | 2,00 % |

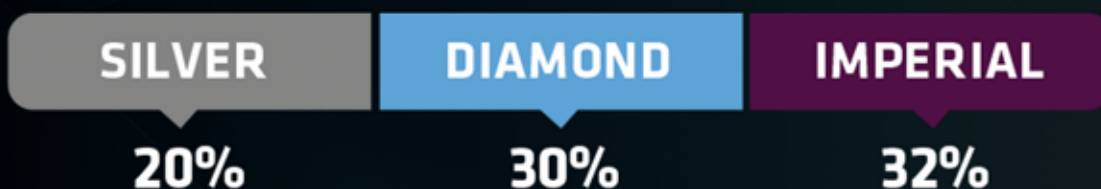
5

BÔNUS DE EQUIPE

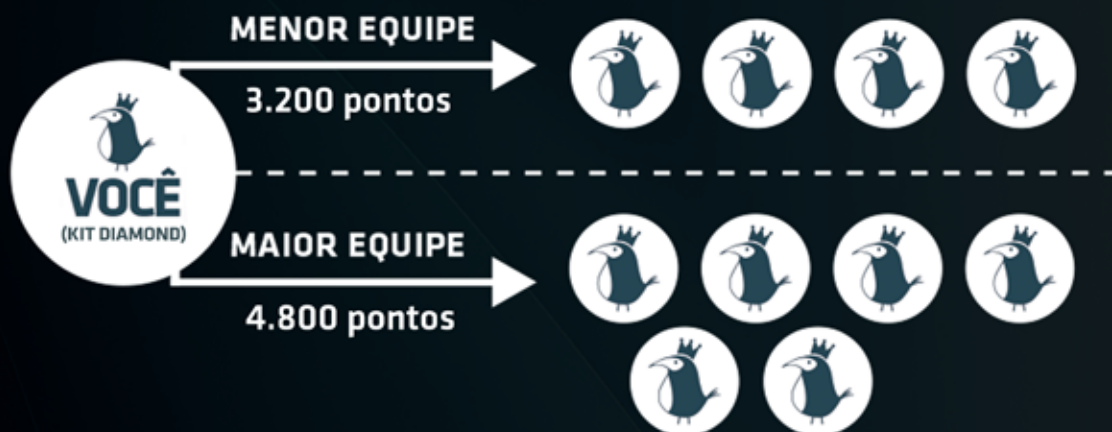
A rede da Cidiz tem a arquitetura binária, como o nome mesmo diz, ela é formada por duas equipes: o lado da direita e da esquerda. Todo volume de pontos advindos da compra de produtos dos kits de ativação inicial na menor equipe, converte-se em bônus de equipe, o que incentiva o distribuidor a trabalhar em cima do lado que menos acumulou pontos, levando ao equilíbrio das equipes. A Cidiz paga de 5% a 32% na pontuação da sua menor equipe, a depender do Kit de Ativação Inicial que você aderiu no NetBusiness. Semanalmente o sistema atualiza o volume total dos pontos acumulados durante o período em cada Equipe. O Bônus de Equipe atende à seguinte expressão:

$$\text{(PONTOS DE ATIVAÇÃO INICIAL DA EQUIPE MENOR)} \times X\% = \text{TOTAL EM R\$ DO BÔNUS DE EQUIPE}$$

A depender de qual Kit de Ativação Inicial o distribuidor adquiriu para entrar no NetBusiness, ele recebe um percentual diferente sobre a menor equipe, sendo:



Exemplo de bônus em 1 semana:



$$\text{Bônus E} = 30\% \times 3200 \text{ pts} = \text{R\$ } 960,00$$

| KIT | GANHOS | KIT | GANHOS | KIT | GANHOS |
|--------------|------------|---------------|------------|----------------|--------------|
| SILVER (20%) | R\$ 640,00 | DIAMOND (30%) | R\$ 960,00 | IMPERIAL (32%) | R\$ 1.024,00 |

Com o crescimento de sua organização, o Distribuidor Independente ativo e qualificado recebe o percentual calculado sobre sua equipe que, no período, teve um desempenho menor, em pontos, em relação à outra.

É importante saber que os valores referentes à equipe maior, não convertida, obedecerão ao seguinte cálculo antes de continuarem a ser acumulados:

$$\text{PONTOS EQUIPE MAIOR} - \text{PONTOS EQUIPE MENOR} = \text{TOTAL ACUMULADO}$$

Considerando que na **semana 1** o Distribuidor A tenha acumulado **1.000 pontos** de ativação inicial na Equipe da Esquerda e **1.100 pontos** de ativação inicial na Equipe da Direita, ao final da semana ele terá a Equipe da Esquerda como sua menor equipe. Assim, os **1.000 pontos** da Equipe da Esquerda serão computados em seu extrato transformado em dinheiro e disponibilizados para saque. No mesmo momento, será feita a subtração dos pontos de sua Equipe da Direita pelo valor de sua Equipe da Esquerda, perfazendo **1.100 - 1.000 = 100 pontos**. Dessa forma, no início da **semana 2** o Distribuidor A terá **100 pontos** em sua Equipe da Direita e **0 pontos** em sua Equipe da Esquerda, iniciando-se assim um novo ciclo.

Tendo em vista a saúde financeira da empresa, a Cidiz adota a política de estopagem no Bônus de Equipe. A pontuação geral do bônus de equipe está limitada **50% do volume** total de pontos de ativação inicial gerados na rede da empresa.

Sempre que os bônus de equipe (binário) ultrapassar o limite de 50% será reduzido de seu extrato o ajuste do bônus de equipe, proporcional ao montante excedido em cada conta de cada distribuidor que recebeu bônus de equipe no período em questão.



BÔNUS RESIDUAL DA VENDA DIRETA UNILEVEL (BRVD)

6

O **Bônus Residual da Venda Direta (BRVD)**, é um dos principais bônus da Cidiz, pago à rede de indicações até a **12ª geração** de forma generosa sobre a pontuação gerada na Recompra da Venda Direta. A pontuação advinda do Kit de Ativação Inicial e da Ativação Mensal não conta no BRVD. Toda a pontuação gerada multiplica-se pelo percentual de cada nível. Um dos bônus mais generosos da Cidiz, que quanto mais próximo o distribuidor estiver, pela rede de indicações, do distribuidor que fez a compra, é mais bonificado.

O BRVD utiliza a ferramenta de Compressão Dinâmica acontece sempre que algum Distribuidor da sua equipe ficou inativo, neste caso, toda a rede (para recebimento do bônus de ativação) abaixo dele sobe dinamicamente. Porém no início do próximo dia a rede irá novamente se acomodar dinamicamente e as gerações que subiram voltam à posição inicial. A compressão dinâmica tem o intuito de maximizar a distribuição de bônus.

A distribuição do BRVD é feita gradativamente na rede de indicações, não na rede binária, da seguinte forma:

| GERAÇÃO | YELLOW | ORANGE | BLUE | PURPLE | BROWN | BLACK | GOLD EXECUTIVE | PLATINUM EXECUTIVE | DIAMOND EXECUTIVE | DOUBLE DIAMOND | TRIPLE DIAMOND | CROWN | DOUBLE CROWN | TRIPLE CROWN |
|---------|--------|--------|------|--------|-------|-------|----------------|--------------------|-------------------|----------------|----------------|-------|--------------|--------------|
| 1 | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% |
| 2 | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% |
| 3 | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| 4 | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% |
| 5 | | | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| 6 | | | | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| 7 | | | | | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| 8 | | | | | | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| 9 | | | | | | | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| 10 | | | | | | | | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| 11 | | | | | | | | | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| 12 | | | | | | | | | | | 3% | 3% | 3% | 3% |

7

BÔNUS EXECUTIVE

O Bônus Executivo é pago aos Distribuidores Independentes ativos e qualificados que alcançarem o status de Diamond, Double Diamond, Triple Diamond, Crown, Double Crown ou Triple Crown no sistema NetBusiness (pertencentes ao grupo Executive e Executive Board). O percentual de 4% de todos os pontos gerados na rede será destinado ao Fundo de Rateio do Executive, com exceção dos pontos advindos da ativação mensal, do qual serão retirados os valores pagos à título do Bônus Executivo. Os pagamentos serão efetuados mensalmente e obedecem à seguinte proporção:

| NÍVEL | GRUPO | BÔNUS EXECUTIVE | PLUS |
|-------------------|-----------------|-----------------|---------------------------------------|
| Diamond Executive | Executive | 33% | |
| Double Diamond | Board Executive | 22% | Participa do rateio do nível abaixo |
| Triple Diamond | Board Executive | 18% | Participa do rateio dos níveis abaixo |
| Crown | Board Executive | 12% | Participa do rateio dos níveis abaixo |
| Double Crown | Board Executive | 10% | Participa do rateio dos níveis abaixo |
| Triple Crown | Board Executive | 5% | Participa do rateio dos níveis abaixo |

Para receber este bônus todas as semanas o distribuidor deve atingir algum dos níveis Executive e continuar mantendo as pontuações de ganhos equivalentes ao seu nível de qualificação.

EXEMPLO:

No **mês 1** o total de pontos gerados por toda a rede da Cidiz, com exceção dos pontos de ativação mensal, foi de **10.000.000** (dez milhões) de pontos. Sendo assim, serão encaminhados **400.000** (quatrocentos mil) pontos para o Fundo Executive, o que corresponde à **4%** de toda a pontuação da rede. O Fundo será repartido de acordo com o percentual estabelecido na tabela acima.

8

PLANO DE CARREIRA, QUALIFICAÇÃO STAR E PREMIAÇÕES

O Plano de Carreira é um reconhecimento feito pela Cidiz aos distribuidores que crescem na organização. Este plano é para o Distribuidor Independente ativo, habilitado e qualificado, sempre que este atinge uma determinada pontuação que lhe garante avançar de nível.

Os pontos de menor equipe, pontuação de recompra e as linhas serão considerados por ciclos mensais (do dia 01 ao último dia de cada mês).

Assim, os requisitos abaixo dispostos correspondem ao total de pontos por mês, ou seja, deverão ser repetidos pelo número de meses indicados abaixo – caso exista necessidade no nível de mais de um mês. Somente farão jus ao bônus de carreira os distribuidores que adquiriram o Kit de Ativação Inicial.

OBSERVAÇÕES:

1. Na pontuação não conta pontuação proveniente de derramamento na rede binária;
2. Sempre que o distribuidor precisar de pontuação para chegar a algum nível, a pontuação do seu Kit de Ativação Inicial o ajudará a chegar ao nível, quantas vezes forem precisas. Por isso, para um avanço mais rápido de carreira, sugerem-se os Kits de Ativação Inicial com a maior pontuação.

| EQUIPE DE MENOR VOLUME | LINHA ATIVA | PONTUAÇÃO DE RECOMPRA | |
|------------------------|---------------------------|-----------------------|---|
| 16.000 Pts | 2 LINHAS ATIVAS DE ORANGE | 285 |  |
| 9.000 Pts | — | 154 |  |
| 6.000 Pts | — | — |  |
| 3.200 Pts | — | — |  |
| 1.600 Pts | — | — |  |
| 600 Pts | — | — |  |

| EQUIPE DE MENOR VOLUME | LINHA ATIVA | PONTUAÇÃO DE RECOMPRA | |
|------------------------|---------------------------|-----------------------|--|
| 73.000 Pts | 4 LINHAS ATIVAS DE BLUE | 1.354 |  DIAMOND EXECUTIVE |
| 41.000 Pts | 3 LINHAS ATIVAS DE BLUE | 754 |  PLATINUM EXECUTIVE |
| 25.000 Pts | 3 LINHAS ATIVAS DE ORANGE | 454 |  GOLD EXECUTIVE |

| EQUIPE DE MENOR VOLUME | LINHA ATIVA | PONTUAÇÃO DE RECOMPRA | |
|------------------------|---------------------------------------|-----------------------|---|
| 3.200.000 Pts | 4 LINHAS ATIVAS DE BLUE E 6 EXECUTIVE | 59.985 |  TRIPLE CROWN |
| 1.600.000 Pts | 4 LINHAS ATIVAS DE BLUE E 5 EXECUTIVE | 29.985 |  DOUBLE CROWN |
| 720.000 Pts | 4 LINHAS ATIVAS DE BLUE E 4 EXECUTIVE | 13.485 |  CROWN |
| 320.000 Pts | 4 LINHAS ATIVAS DE BLUE E 3 EXECUTIVE | 5.935 |  TRIPLE DIAMOND |
| 130.000 Pts | 4 LINHAS ATIVAS DE BLUE E 2 EXECUTIVE | 2.423 |  DOUBLE DIAMOND |

A PONTUAÇÃO DO SEU KIT DE ATIVAÇÃO INICIAL AJUDARÁ VOCÊ SEMPRE QUE PRECISAR DE PONTOS PARA SE QUALIFICAR NA PONTUAÇÃO NECESSÁRIA DE MENOR EQUIPE PARA MUDAR DE NÍVEL.

PREMIAÇÕES DO BÔNUS DE CARREIRA

Periodicamente a Cidiz divulgará premiações para os distribuidores independentes metas de **viagens** e **carros de luxo**.

São viagens em **cruzeiros no Brasil** e **exterior**, viagem a **Cancún** e **Bora Bora**, por exemplo.

Além de metas de pontuação com premiação de **imóvel**, **carros de luxo**, como as **BMW's 320, Z4, X6** e até uma **Ferrari**, por exemplo.

Em relação à qualificação Star, este é o reconhecimento aos distribuidores com um maior volume de compras pessoais para a venda direta. Periodicamente a Cidiz promoverá promoções instigando campanhas de vendas.

Qualificações das premiações presentes no Manual de Viagem e Manual de Premiação.

B) KITS DE ATIVAÇÃO INICIAL

Para tornar-se um Distribuidor Independente Cidiz, além dos pré-requisitos do contrato, o distribuidor deve aderir a um Kit de Ativação Inicial.

Todo Kit de Ativação Inicial é composto por produtos numa quantidade proporcional ao valor do Kit, os preços atualizados constam na Loja Virtual. Cada Kit gera uma pontuação diferente e proporciona bônus e benefícios diferentes.





BRONZE

1. KIT DE ATIVAÇÃO INICIAL BRONZE

O Kit Bronze é composto com produtos com desconto proporcionais ao valor do kit e gera 50 pontos. Permite que o distribuidor tenha acesso às compras de produtos para venda direta disponíveis e a todos os bônus. Porém o percentual para ganhos de bônus de equipe é de 5%.



SILVER

2. KIT DE ATIVAÇÃO INICIAL SILVER

Este é um kit bem acessível financeiramente. O Kit Silver composto com produtos com desconto proporcionais ao valor do kit, gera 400 pontos. Permite que o distribuidor tenha acesso às compras de produtos para venda direta disponíveis e a todos os bônus. Porém o percentual para ganhos de bônus de equipe é de 20%.



DIAMOND

3. KIT DE ATIVAÇÃO INICIAL DIAMOND

O Kit Diamond composto com produtos com desconto proporcionais ao valor do kit, gera 800 pontos. Permite que o distribuidor tenha acesso às compras de produtos para venda direta disponíveis e a todos os bônus. Porém o percentual para ganhos de bônus de equipe é de 30%.



IMPERIAL

4. KIT DE ATIVAÇÃO IMPERIAL

Este é o Kit mais profissional por permitir acesso aos bônus com maior expressividade. O Kit Imperial composto com produtos com desconto proporcionais ao valor do kit, gera 1700 pontos. Permite que o distribuidor tenha acesso às compras de produto para venda direta disponíveis e a todos os bônus. Porém o percentual para ganhos de bônus de equipe é de 32%.



ATIVAÇÃO MENSAL

PARA SE MANTER ATIVO NO NETBUSINESS, É NECESSÁRIO FAZER A COMPRA DO **ITEM DE MANUTENÇÃO** NA LOJA VIRTUAL OU ESPAÇO CIDIZ A CADA 28 DIAS.



WWW.CIDIZ.COM.BR